

SMARTER?

Können Sie vernetzt denken?
Neue Wege finden?

BETTER?

Wollen Sie Ideen verwirklichen?
Karriere machen?

FASTER?

Sind Sie hungrig?
Lernen Sie gern?

STRONGER?

Sind Ideen, Querdenken
für Sie entscheidend?

Dann kommen Sie zu uns: Einer der weltweit führenden Hersteller von Softwarelösungen für die Multichannel-Kommunikation sucht neue Talente, um dieses Geschäftsfeld an unserem Standort in Berlin auf- und auszubauen!

www.eversfrank.com

Trainee strategischer Vertrieb/ Trainee Sales Management

Was?

Sie unterstützen das Vertriebsteam bei allen strategischen Aufgaben, d.h. Sie bekommen Einblick in folgende Bereiche: Konzeptionelle Vertriebsplanung, strategische Direktmarketingmaßnahmen inkl. anschließender operativer Umsetzung. Sie unterstützen uns bei der innerbetrieblichen Kommunikation und Aufbereitung von Präsentationen betrieblich relevanter Themen. Die enge Zusammenarbeit mit Partnern und Kunden gehört ebenfalls zu Ihrem Aufgabengebiet.

Wo?

Eversfrank Berlin

Wann?

Ab sofort

Was müssen Sie mitbringen?

Betriebswirtschaftlich ausgerichtetes Studium, gerne mit Schwerpunkt Sales oder Marketing. Gekonnter Umgang mit MS Office (PowerPoint und Excel). Neugier. Teamspirit. Selbstständigkeit. Souveränität. Analytische und konzeptionelle Denkweise.

Ansprechpartnerin:

Jessica Pampel
Tel.: +49 30 63 957-143
jessica.pampel@eversfrank.com



EVERSFRANK GRUPPE
DRUCK. MEDIEN. UMWELT.